

Thibault MATTLINGER

P : +33 (0)6.22.23.34.51

thmatt@free.fr

 thibmattlinger

 [linkedin.com/in/Thibault-Mattlinger](https://www.linkedin.com/in/Thibault-Mattlinger)

Orléans



*Expert en développement international
stratégique et opérationnel
Produits techniques / Marchés industriels
Chine, Inde, Asie continentale, EMEA,
Amérique du nord*

(mobilité internationale)

Conseil stratégique et opérationnel en développement international

COMPETENCES

MANAGEMENT INTERNATIONAL & STRATEGIE DE DEVELOPPEMENT

Management multiculturel et pluridisciplinaire (commercial, R&D, qualité...)
Gestion et développement de zones export Asie continentale
Gestion technique et commerciale des cahiers des charges et appels d'offre

MARKETING STRATEGIQUE ET OPERATIONNEL

Compréhension stratégique globale & Approche systémique
Accompagnement d'entreprises pour le développement international
Communication institutionnelle & Produits
Sourcing & Stratégie de production locale
Stratégie financière globale : stratégie fiscale, analyse financière

LANGUES



EVOLUTION PROFESSIONNELLE

2018 - Head of Sales & Product Manager EMEA

C-Lines International : Bâtiments d'élevage industriel (mission 4 mois)

Appels d'offre 12 à 55 M€

2008/2018 - Manager Marketing & Export Asie continentale

Komori-Chambon : Conception et fabrication d'équipements industriels d'imprimerie et de façonnage, spécialisés dans l'emballage.

CA annuel 2 à 5,5 M€
Chine, Inde & Vietnam 2008
+ Taiwan & E.A.U. 2011

2008 - Manager Western Europe

Autogyre SA : VMC, aéraulique et protection solaire (mission 5 mois)

Réorganisation stratégique
pérenne (agents & gammes)

2007 - Directeur commercial France & pays francophones

Bobet SA : Tissus enduits pour applications industrielles (mission 6 mois)

Protection/Emballage de
pièces aéronautiques pour
transport

2004/2006 - MBA Rouen Normandy - Neoma Business School

Full time in English

2003/2004 - Chef de groupe produits - Monde

Briot International : Equipements pour opticiens et laboratoires

Le perçage intégré orientable

2001/2003 - Chef de produits (France et Allemagne)

Akzo Nobel Coatings : distribution professionnelle (Astral Pro/Herbol)

Gammes d'emballages & FDS
Toile décorative de façade

1997/2001 - Responsable Marketing

Sika France : Adjuvants et Mortiers, BTP et Industries

Les bétons autoplaçants
Création de www.sika.fr

1996/1997 - Directeur commercial adjoint

Allpac France : Stores d'intérieur, distribution spécialisée bricolage
10 commerciaux France - 5 assistantes Pays-Bas

GSB
Références nationaux

1994/1996 - Attaché Marketing & Ventes (Europe & North-America)

Cimep - 30 dockers - Logistique portuaire

Création d'une ligne maritime

FORMATIONS

- 2006 - MBA Rouen Normandy, Neoma BS
- 1993 - BSc International Business, Neoma BS
- 1991 - BTS Commerce International

Auditeur interne norme ISO 9001

CENTRES D'INTERET

Administrateur associations

- Rugby Père & Fils (coach & joueur)
- Caritatif humanitaire
- Ecole indépendante (50 à 80 élèves)
- Scoutisme - Commission marine SUF

