

Thibaut STORELLI

Orléans (45)

Thibaut.storelli@gmail.com

06 47 90 81 02

Mobilité internationale

Anglais langue de travail

RESPONSABLE DE PROJETS

ENERGIES RENOUVELABLES
BÂTIMENT SECOND OEUVRE



Homme de terrain, tenace et pragmatique, 17 ans d'expérience dans la réalisation de projets complexes à l'international comme en France.

Mes Compétences

Grande capacité d'adaptation en **contexte pluriculturel**
Conduire des projets en environnement complexe
Manager plusieurs équipes jusqu'à 60 pers.

Recruter et former les collaborateurs, cadres et techniciens
Garantir la sécurité des salariés et des installations
Construire et réaliser **budgets** 360 et 480 K€

Réaliser les projets en zone isolée
Maîtriser la chaîne de valeur logistique
Animer les relations clients et fournisseurs

Anticipation et sens critique
Travail en équipe
Esprit d'initiative et organisation

Mes principales réalisations

Développer et structurer l'exploitation semencière, en potagères et grandes cultures

- Accroître la surface locative/ participative des cultures et assurer leur confidentialité
- Équiper et former les producteurs : Mesures de protection et d'hygiène, maîtriser et entretenir leurs outils
- Créer des points de vente avec les clients locaux

=> CA: + 487% sur 1 an, surface parcellaire : +180%, doublement du nombre de producteurs.

Fournir et poser des toitures énergétiques haut de gamme

- **Conduire les projets pilotes** haut de gamme : Couverture énergétique esthétique complète ; 6 chantiers sur la France
- **Instruire un mémoire technique** sur le produit phare du groupe pour la France, avec le CSTB Centre Scientif. et Tech. du Bât.
- Adapter et anticiper l'évolution des normes
- Créer une formation d'initiation et sensibiliser sur la sécurité des installations en coopération avec les pompiers

=> Recrutement, qualifications et habilitations techniques, « process normatifs ».

Réaliser des chantiers liés aux applications photovoltaïques en sites isolés

- **Proposer et piloter une stratégie de développement** opérationnel adaptée aux codes ethniques
- Montage d'offres techniques et démarchage clients : Bailleurs, ONG, entreprises internationales, coopérations, État
- Installer les systèmes : Pompage, électrification, château d'eau, bornes fontaines, maîtriser les « approvisionnements »
- Créer un compte risque et maintenance pour les Appels d'Offre

=> Augmentation du CA de 15 à 240 MFCA (365 k€), partenariats scellés : 1 bailleur de fond, 1 ONG et 3 entreprises internationales.

Mes expériences

2018 à 2019 – **GESTIONNAIRE DE DOSSIERS DE DEMANDE DE LOGEMENT** – pour RELOCATION MOBILITÉ OUEST

2017 – **MISSIONS DIVERSES** pour CDPNE et Couleur Métal

2013 à 2015 – **RESPONSABLE FILIALE – Sénégal** pour PROGRAINES, 1.8 M€ CA

2011 à 2012 – **ASSISTANT DE PROJET DE DÉVELOPPEMENT** pour SUD NORD LOGISTICS

2008 à 2011 – **COORDINATEUR DE TRAVAUX** -pour SYSTAIC France, 0.7 M€ CA

2006 à 2008 – **RESPONSABLE DES OPÉRATIONS** pour ACANTHE

2002 à 2005 – **CHARGÉ DES OPERATIONS – Niger** pour SIC International, 0.5 M€ CA

Mes Formations

- 2018 : bureau d'études TECSOL – Formation courte photovoltaïque pour une mise à jour marché et produits
- 2015 – 2016 : CNAM – Outils du management en entreprise, Comptabilité/ Gestion/ Analyse Financière – certifié
- 2009 – 2010 : Certifications PV Bât & Elec, Étanchéité SARNAFIL, Habilitations électriques BT2010
- 1996 – 2000 : EST-ESIG – Master en Management Touristique et Politique de Développement du Territoire

Bénévolat

Maison des cadres du Loiret : Responsable du Groupe
Contact Entreprise depuis juillet 2019

Centres d'intérêt

Rugby, Tennis double – Continent africain – Lecture